

Pszczyna, dnia 16 listopada 2015 r.

## Rekomendacja dla firmy RP CONSULTING

Niniejszym chcielibyśmy udzielić rekomendacji dla firmy RP CONSULTING Rafał Pasterczyk z Krakowa, oceniając ją jako odpowiedzialnego i sprawnego merytorycznie partnera biznesowego, który na nasze zlecenie sporządził niezbędną dla nas strategię rozwoju eksportu (Plan Rozwoju Eksportu) oraz aktywnie uczestniczył w jej wdrażaniu przez naszą firmę.

Współpracę z RP CONSULTING nawiązaliśmy w 2013 roku. Wówczas poszukiwaliśmy firmy doradczej, która pomoże nam w przygotowaniu strategii internacjonalizacji naszej działalności oraz pozyskaniu dofinansowania na jej wdrożenie w ramach działania 6.1 „Paszport do Eksportu”, prowadzonego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, lata 2007-2013. Firma RP CONSULTING złożyła nam najkorzystniejszą propozycję w odpowiedzi na zorganizowany przez nas konkurs ofert.

Docelowo zleciliśmy RP CONSULTING przygotowanie planu rozwoju eksportu, a następnie wniosku o dofinansowanie jego wdrożenia w ramach I rundy aplikacyjnej w lipcu 2013 roku. Dokumentacja aplikacyjna została oceniona pozytywnie przez Górnośląską Agencję Rozwoju Regionalnego S.A. (obecnie Fundusz Górnośląski S.A. Oddział w Katowicach) a nasz wniosek uzyskał rekomendację do dofinansowania.

Opracowana strategia internacjonalizacji uwzględniła naszą specjalizację branżową, którą jest produkcja kotłów centralnego ogrzewania na paliwa stałe, takich jak kottły: na biomasę, pelletowe, węglowe oraz wielopaliwowe oraz wskazywała rekomendowane kierunki ekspansji zagranicznej: Niemcy, Austria, Hiszpania, Włochy, Rosja. Dokument zawierał także m.in. szczegółowe badania rynków zagranicznych, analizy konkurencji branżowej, analizy SWOT oraz rekomendację dla skutecznego wdrożenia wybranych działań.

Ze względu na to, że byliśmy zadowoleni z przebiegu współpracy przy przygotowaniu strategii eksportowej, po uzyskaniu dofinansowania dla naszego projektu powierzyliśmy firmie RP CONSULTING również jego prowadzenie, pod kątem monitorowania, rozliczania oraz aktywnego uczestnictwa w wyszukiwaniu partnerów handlowych na wyselekcjonowanych w strategii internacjonalizacji rynkach. Usługi realizowane przez RP CONSULTING, związane z wyszukiwaniem potencjalnych partnerów handlowych w Niemczech, Austrii, Hiszpanii, Włoch i Rosji przyniosły zadowalające efekty, dzięki czemu dotarliśmy z naszą ofertą do kluczowych partnerów biznesowych, których grono znacznie się poszerzyło.

Konsultanci RP CONSULTING przeprowadzili nas przez pełny okres realizacji projektu, który trwał 24 miesiące i zakończył się z dniem 31 października 2015 roku. Firma na bieżąco udzielała nam wsparcia merytorycznego, odpowiadając na wszelkie nasze pytania, sugerując optymalne rozwiązania w zakresie uczestnictwa w zaplanowanych imprezach targowo-wystawienniczych oraz pomagając w realizacji działań związanych z wyszukiwaniem partnerów handlowych w wybranych krajach ekspansji, a także przygotowując dla nas wnioski o płatności pośrednie oraz końcową, dzięki czemu uzyskaliśmy założoną refundację poniesionych wydatków.

Wyrażamy zadowolenie z przebiegu całościowej współpracy z RP CONSULTING przy realizacji projektu. Zaplanowana i wdrożona strategia internacjonalizacji naszego przedsiębiorstwa okazała się skuteczna, co znalazło potwierdzenie w zrealizowaniu założonych wskaźników projektu oraz znaczącym wzroście eksportu w stosunku do roku bazowego, w którym rozpoczynaliśmy przedsięwzięcie.

Z poważaniem,

*Grażyna Greń*

WŁAŚCICIEL

### ZAKŁAD ŚLUSARSKI GREŃ

Spółka Jawna  
Bolesław i Grażyna Greń  
43-200 Pszczyna, ul. K.Miarki 1B

NIP: 638-10-01-642

tel.: 32 210 16 26, 32 326 34 70

www.gren-pszczyna.com.pl  
www.ekogren.pl



CE 0036

Zakład Ślusarski GREŃ Sp. J.  
POLAND 43-200 Pszczyna, ul. Górnośląska 5  
tel.: +48 32 210 16 26 tel.: +48 32 326 34 70 tel. kom: +48 605 546 736  
email: biuro@gren-pszczyna.com.pl  
www.gren-pszczyna.com.pl, www.ekogren.pl